



Von der Beratung zum Verkauf

Eine kompetente, persönliche und überzeugende Ansprache ist für Tiermedizinische Praxisassistenten im Verkauf eine grundlegende Voraussetzung für den Verkaufserfolg. In diesem Seminar können Sie Ihre Verkäuferpersönlichkeit festigen und sich für die Gesprächsführung „fit machen“.

Erweitern Sie Ihre Kommunikationsfähigkeit und melden Sie sich noch heute zu einem unserer Seminare in 2019 an!



**SEMINAR IM ZOO:
JETZT ANMELDEN!**

PROGRAMMINHALT:

- Was passiert im Kopf des Tierhalters, wenn ihm ein Produkt angeboten wird?
- Was könnte ihn dazu bewegen, es tatsächlich zu kaufen? Was ist dabei entscheidend?
- Wie beeinflusst der/die Tiermedizinische Praxisassistent/-in diesen Prozess?
- Welche Ihrer Kompetenzen sind hierbei besonders gefragt?
- Welche Rolle spielt die Wortwahl?
- Welche Situationen im Praxisalltag sind für den Verkauf am günstigsten?

VERANSTALTUNGSPROGRAMM:

15:00–15:30 Uhr

Ankunft, Anmeldung

15:30–18:00 Uhr

Seminar: „Von der Beratung zum Verkauf“ mit der Referentin Maria Mikoda

18:00–19:00 Uhr

Diskussion mit Imbiss

19:00–20:00 Uhr

Abendführung durch den Zoo

VERANSTALTUNGSORTE:

Abenteuerland Walter Zoo **Gossau**

05.06.2019

Zoo **Basel**

06.06.2019

PETCAMPUS ist eine Fortbildung für Tiermedizinische Praxisassistenten (TPA). Das Seminar ist zertifiziert. Mit freundlichen Grüßen, **Ihre MSD Animal Health**

KONTAKTINFORMATIONEN:

DEED Communication Agency | E-Mail: event@deed-muc.com | MSD Animal Health GmbH | Tel.: **+41 58 6181414**

Onlineanmeldung: www.anmelde.info/petcampus-im-zoo-2019



Onlineanmeldung und weitere Informationen unter:

www.petcampus.de



Folgen Sie **PETCAMPUS** auf Facebook und verpassen Sie keine News mehr.